

Értékesítési képviselő Budapest(Dél-Pest régió) -Árkád TÜ

Jelentkezési határidő: 2025-04-11

Budapest

Magyar Telekom Nyrt.

Teljes munkaidő- határozatlan idejű

Téged várunk a csapatba, ha ...

- Kiválóan kommunikálsz, és kihívásként tekintesz az összetett feladatokra!
- Fontos számodra az ügyfélélmény, az ügyfélelégedettség - egy szóval maga az Ügyfél!
- Keresed és megtalálod a lehetőségeket a folyamatos tanulásra és fejlődésre!
- A kiváló eredmények elérésével sikeres értékesítő szeretnél lenni!
- A kiemelkedő egyéni sikerek mellett, megtalálod a helyed csapatban is!
- Érdeklődsz és nyitott vagy a technológiai újdonságok iránt!
- Pontosan, precízen végzed a munkád és nem riadsz vissza problémamegoldástól!
- Legalább közép fokú végzettséged van! (érettségi)

Előnyt jelent, ha...

- Van üzletkötői vagy értékesítési területen szerzett tapasztalatod
- Magabiztosan beszélsz angolul

Hogyan segítjük fejlődésedet?

- A belépésedet követően alapoktatáson veszel részt, ahol megtanítjuk Neked a rendszerek használatához szükséges alapismereteket, valamint megismered a termék- és szolgáltatás portfóliónkat!
- Emellett igénybe veheted a minden munkavállalónk számára elérhető online képzési tárunkat, a Coursera-t, valamint lehetőséged van nyelvi képzésekben is részt venni!

Juttatások:

- Versenyképes bérezés (alapbér + teljesítményalapú jutalék)
- Cafeteria keret, amit SZÉP kártyára és kulturális jegyek elszámolására tudsz felhasználni
- Vállalati csúcskategóriás mobiltelefon 100 GB adathasználattal
- Korlátlan kávé és tea fogyasztás
- Életbiztosítás és egészségügyi ajánlatok, szűrőprogramok
- Munkahelyi beilleszkedést segítő program, mentor támogatásával
- Employee Assistance Program
- Munkaruha olyan neves gyártóktól mint pl. a Levis, Tisza, Brandshop
- Telekommunikációs kedvezmény az általunk nyújtott szolgáltatásokra

Mi lesz a feladatod?

- A saját Telekom üzletbe betérő ügyfelek igényeit felméred, majd az ügyfélérdekeket és a vállalati célokat szem előtt tartva a legjobb megoldást ajánlod nekik
- Komplex értékesítési megoldásokra (cross-sell, up-sell) törekszel
- Konzultatív, ügyfél igényeire szabott tanácsadást biztosítasz
- Eszközöket, szolgáltatásokat mutatsz be az ügyfeleknek
- Adott esetben ügyfélpanaszt kezelsz
- Mindezt a Telekom üzlet nyitva tartásának idejének megfelelően - akár hétvégén is - heti 40 órában

A küldetésünk, amihez Téged keresünk:

- Céljaink között szerepel, hogy Ügyfeleink és a Munkatársaink is büszkék legyenek a Telekom márkára, ezt többek között prémium szolgáltatásainkkal és termékeinkkel, társadalmi felelősségvállalással érjük el.
- Ennek a "brand"-nek Te leszel az arca, Veled találkozik először az ügyfél - így az általad keltett benyomás lesz első, ami eszébe jut, ha arra gondol, hogy Telekom!

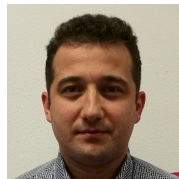
Mikor?

- Akár azonnal csatlakozhatsz, már várunk!

Hol?

- 1106 Budapest Örs vezér tere 25 / 1 Emelet T-Pont (Árkád Tű)

Ha további kérdésed van erről a pozícióról...



Ábrahám László
Recruitment Specialist
Kérdezz a [LinkedIn](#)-en

Érdekel? Vágj bele!

JELENTKEZEM