

Értékesítési képviselő_Kecskemét

Jelentkezési határidő: 2026-04-06

Kecskemét

Magyar Telekom Nyrt.

Teljes munkaidő- határozatlan idejű

Téged várunk a csapatba, ha...

- Kiválóan kommunikálsz, és kihívásként tekintesz az összetett feladatokra!
- Fontos számodra az ügyfélélmény, az ügyfélelégedettség - egy szóval maga az Ügyfél!
- Keresed és megtalálod a lehetőségeket a folyamatos tanulásra és fejlődésre!
- A kiváló eredmények elérésével sikeres értékesítő szeretnél lenni!
- A kiemelkedő egyéni sikerek mellett, megtalálod a helyed csapatban is!
- Érdeklődsz és nyitott vagy a technológiai újdonságok iránt!
- Pontosan, precízen végzed a munkád és nem riadsz vissza problémamegoldástól!
- Legalább közép fokú végzettséged van! (érettségi)

Előnyt jelent, ha...

- Van üzletkötői vagy értékesítési területen szerzett tapasztalatod
- Magabiztosan beszélsz angolul

Juttatások

- Versenyképes bérezés (alapbér + teljesítményalapú jutalék)
- Cafeteria keretünkben adott palettából választható juttatásokra fordíthatod
- Telekommunikációs kedvezményünkkel saját magad és családtagjaid számára is elérhetővé tesszük a Telekomos szolgáltatásokat
- Nagyértékű, komplex TritonLife egészségügyi

Hogyan segítjük fejlődésedet?

- A belépésedet követően alapoktatáson veszel részt, ahol megtanítjuk Neked a rendszerek használatához szükséges alapismereteket, valamint megismered a termék- és szolgáltatás portfóliónkat!
- Emellett igénybe veheted a minden munkavállalónk számára elérhető online képzési tárunkat, a Coursera-t, valamint lehetőség van nyelvi képzésekben is részt venni!

Mi lesz a feladatod?

- A saját Telekom üzletbe betérő ügyfelek igényeit felméred, majd az ügyfélérdekeket és a vállalati célokat szem előtt tartva a legjobb megoldást ajánlod nekik
- Komplex értékesítési megoldásokra (cross-sell, up-sell) törekszel
- Konzultatív, ügyfél igényeire szabott tanácsadást biztosítasz
- Eszközöket, szolgáltatásokat mutatsz be az ügyfeleknek
- Adott esetben ügyfélpanaszt kezelsz
- Mindezt a Telekom üzlet nyitva tartásának idejének megfelelően - akár hétvégén is - heti 40 órában

szolgáltatáscsomag, mely többek között tartalmaz járóbeteg- és ambuláns ellátást, kis- és nagydiagnosztikai vizsgálati, illetve egynapos sebészeti lehetőséget, prevenció és szűrési csomagot, valamint online és telefonos orvosi konzultációs lehetőséget

- Kedvezményes dolgozói és családi díjcsomagok állnak majd rendelkezésedre
- Minimum 25 nap alapszabadságban részesülsz éves szinten (életkor alapján)
- 15 nap pótszabadságot nyújtunk, ha apuka leszel, 100%-os kifizetéssel
- Employee Assistance program keretén belül segítünk ha baj van
- Munkába járással és hétvégi hazautazással kapcsolatos utazási költségtérítés
- Új munkatárs sikeres ajánlás esetén díjazásban részesülsz
- Munkahelyi beilleszkedést segítő program keretében mentortámogatást nyújtunk a kezdetekkor
- Dolgozói életbiztosításban, egészségügyi ajánlatokban és szűrőprogramokban részesítünk
- Felfrissülésedhez díjmentesen biztosítunk kávé és teát konyháinkban

A küldetésünk, amihez Téged keresünk:

- Céljaink között szerepel, hogy Ügyfeleink és a Munkatársaink is büszkék legyenek a Telekom márkára, ezt többek között prémium szolgáltatásainkkal és termékeinkkel, társadalmi felelősségvállalással érjük el.
- Ennek a "brand"-nek Te leszel az arca, Veled találkozik először az ügyfél - így az általad keltett benyomás lesz első, ami eszébe jut, ha arra gondol, hogy Telekom!

- 6000 Kecskemét, Korona utca 2.

Ha további kérdésed van erről a pozícióról...



Melinda Regina Varga
Recruitment Specialist
Kecskemét, a L'Oréal-n

Érdekel? Vágj bele!

JELENTKEZEM